

■企画書

|             |  |  |           |         |            |    |
|-------------|--|--|-----------|---------|------------|----|
| 渡航先         | 国（選択）  |  |           |         |            |    |
| 国・地域        | 台湾   |  |           |         |            |    |
| 期間          | 2024/6/10  | ～  | 2024/6/12 | 泊数      | 2泊         | 3日 |
| 渡航者情報       | 会社名  |  | 役職        |         | 氏名         |    |
| 渡航者①        | 沖縄県商社（株）   |  | 社長        |         | 沖縄 波布      |    |
| 渡航者②        | 沖縄県商社（株）   |  | 営業部長      |         | 商流 創       |    |
| 渡航者③        |  |  |           |         |            |    |
| 参加イベント等名称   | 台湾百貨店 駅前店 ジャパンフェア  |  |           |         |            |    |
| 渡航目的        | ① 物産展  |  |           |         |            |    |
|             | ② 個別商談   |  |           |         |            |    |
| 詳細          | 台湾の台湾百貨店（株）駅前店にて毎年開催されているジャパンフェアに出展する。今回で3回目である。自社PB商品である乾燥モズクスープをはじめ他県内メーカーの商品を販売し、現地での認知度向上を図るとともに、台湾百貨店における継続取引となるよう、同店バイヤーとの商談を行う。<br>同百貨店は台湾全土に展開しており、今回の駅前店は特に立地が良く、購買単価も高いため、自社モズクスープのターゲットである健康志向の富裕層が多いと思われる。 |  |           |         |            |    |
| 日程および用務内容   | 日付   | 用務内容   |           |         |            |    |
| 1           | 2024/6/10  | 11:50 那覇発⇒12:05 台湾着(CI121) PM台湾百貨店入り、会場設営                                      |           |         |            |    |
| 2           | 2024/6/11  | 終日 ジャパンフェア 実演販売  |           |         |            |    |
| 3           | 2024/6/12  | 9:00-11:00 台湾百貨店バイヤーとの商談、12:00-13:00 現地取引先訪問(○社)<br>16:25 台湾発⇒18:27 那覇着(BR186) |           |         |            |    |
| 4           |  |  |           |         |            |    |
| 5           |  |  |           |         |            |    |
| 6           |  |  |           |         |            |    |
| 7           |  |  |           |         |            |    |
| 8           |  |  |           |         |            |    |
| 商談相手企業の概要   |  |  |           |         |            |    |
| ① 会社名       | 台湾百貨店（株）駅前店  |  | 業種        | 卸売業・小売業 |            |    |
| 事業概要        | 現地の日系高級百貨店   |  |           |         |            |    |
| ② 会社名       | 台湾貿易有限公司   |  | 業種        | 卸売業・小売業 |            |    |
| 事業概要        | 現地卸業者（黒糖、泡盛）   |  |           |         |            |    |
| ③ 会社名       |  |  | 業種        |         |            |    |
| 事業概要        |  |  |           |         |            |    |
| 期待される効果     |  |  |           |         |            |    |
| 売上額(円)      | 500,000  |  | 円         | 成約額(円)  | 1,000,000円 |    |
| その他(定性的な効果) | 現地バイヤー・代理店との関係強化   |  |           |         |            |    |
| 詳細          | 現地卸業者の○○社を訪問し、今後新たに開発する商品に関する相談等を行い、取引拡大を図る。   |  |           |         |            |    |