

AIで営業はこう変わる！ 小さな会社のための“戦わずに売る” 営業戦略セミナー

こんな方におすすめ

- ✓営業担当者がいない、又は
兼任している小規模事業者
- ✓営業経験が浅い後継者・
若手経営者
- ✓新規顧客開拓に課題のある
経営者



2025年
7.16(水)
13:30～
16:30

「営業が苦手」「人手が足りない」「広告費が出せない」—

そんな課題を抱える中小企業のために、AIを活用した“売れる仕組み”づくりを解説します。

本セミナーでは、ChatGPTを中心としたAIツールを使って、ターゲット選定・営業トーク・提案書作成・フォローアップまで一貫して効率化する方法を、実演とワークを交えて学びます。
営業の経験や専門人材がいなくても、AIの力で営業力を飛躍的に高めるヒントが満載です。

会場 沖縄産業支援センター 3階(304)
那覇市小禄1831-1

参加費 会 員：3,000円/名
非会員：5,000円/名

対 象 県内小規模・中小企業の
経営者、管理者

定 員 30名

お申込は
コチラ↓



講師紹介

(株)クリエート・バリュー
代表取締役

こまい としお
駒井 俊雄

(中小企業診断士／1級販売士／
経営コンサルタント)

- ランチェスター戦略・孫子の兵法 専門家
- 全国で講演多数（年間数十回）
- AI×経営戦略に関する独自
コンテンツを開発中

～セミナー内容～

1. 営業に悩む中小企業の共通点と失敗パターン
2. 営業の基本プロセスと「売れない原因」の見える化
3. ChatGPTを活用した営業実践デモ
4. 営業トークや提案書を自動生成するプロンプト技術
5. 少人数で回せる営業の“仕組み”を設計する
6. 明日から使える“戦わずに売る”営業プロンプト集紹介

※最小催行人数に達しなかった場合は、
中止となる可能性があります。

(公財) 沖縄県産業振興公社

経営支援課 担当：福田・小波津・新崎
☎098-859-6237

✉seminar@okinawa-ric.or.jp