今までのご利用の有無にかかわらず受講いただけます！

公益財団法人
沖縄県産業振興公社
Okinawa Industry Promotion Public Corporation

何度でも相談無料の経営相談所

令和8年12月度 開催

沖縄県よろず支援拠点 ミニセミナーのご案内



予約制 無料

- セミナーはオンライン（Teams）で開催します。
- 会場（リアル）とオンラインの同時（ハイブリッド）開催ではございません。
- セミナー終了後、または後日個別相談も承ります。（もちろん無料）
- セミナーは、開催前日に参加情報・接続情報をメールでお知らせいたします。
- お申し込みは先着順です。定員に達し次第締め切りとなります。

“いくらで売る？”から始まる経営改革

“値決め（ねだんきめ）の基本”を学ぼう

12/3(木) 14:00～



その価格、“なんとなく”で決めていませんか？ 原材料費や人件費の上昇が続く中、「利益が残らない」「値上げに踏み切れない」「適正な価格がわからない」と悩んでいませんか。本セミナーでは、売価・原価・利益の基本的な考え方や、見落としがちなコストを確認し、「原価・必要利益・提供価値・顧客」の4つの視点から、適正な価格設定のポイントをわかりやすく解説します。さらに、商品や顧客に応じた価格の設計方法や、価格改定の伝え方も紹介し、「なんとなくの価格」から「根拠のある価格」へと見直すための実践的なヒントをお伝えします。

講師

沖縄県よろず支援拠点
コーディネーター
山城 あゆみ

オンライン(Microsoft Teams)セミナー

平時と有事の対応策

企業のカスタマーハラスメント対策

12/7(月) 14:00～



そのクレーム、どこまで対応すべき？ 顧客からの暴言や過度な要求など、カスタマーハラスメントへの対応に悩んでいませんか？本セミナーでは、正当なクレームとの違いや判断基準、現場での初期対応、社内マニュアルの整備、組織的な対応方法などを弁護士がわかりやすく解説します。さらに、業種ごとに起こりやすいトラブルや法的対応のポイントも紹介。お客様への適切な対応と従業員の保護を両立するための実践的な対策を学びます。

講師

沖縄県よろず支援拠点
コーディネーター
弁護士
川島 寛明

オンライン(Microsoft Teams)セミナー

初めての海外展開に挑戦する企業のために

中小企業が海外市場に踏み出すための 成功ステップと実践ポイント

12/16(水) 14:00～



海外展開に興味はあるけれど、「何から始めればよいかわからない」「自社の商品やサービスが海外で通用するのか不安」と感じていませんか？本セミナーでは、初めて海外展開に挑戦する中小企業・小規模事業者に向けて、海外市場での販売の基本原則や、失敗を防ぐ経営判断のポイントを具体的な事例を交えて解説します。さらに、市場開拓に向けた「点・線・面の戦略」や、自社の強み・経営資源を生かした海外ビジネスの進め方を紹介し、海外市場への第一歩を踏み出すための実践的なヒントをお伝えします。

講師

沖縄県よろず支援拠点
コーディネーター
大久保 竜也

オンライン(Microsoft Teams)セミナー

よくある質問

Q 受講や相談に費用はかかりますか？

A はい、セミナーも個別相談・ご利用すべて無料です。安心してご参加ください。

Q オンライン受講が不安なのですが？

A 接続マニュアルがあるので、初めての方でも安心してご参加いただけます。

Q まだ創業前ですが、利用できますか？

A はい、セミナーや個別相談はどなたでもご利用いただけます。ぜひお誘い合わせの上、お気軽にお申込みください。

▼詳細はホームページをご覧ください▼

お問い合わせはお電話、メールで

HP
https://google.yorozu-okinawa.go.jp/seminar

Mail
seminar@yorozu-okinawa.go.jp

国が設置する、中小企業・小規模事業者のための無料経営相談所
沖縄県よろず支援拠点（主催）

住所	那覇市字小禄1831-1 沖縄産業支援センター 4F
電話	098-851-8460（平日 9:00 ～ 19:00）
URL	https://yorozu-okinawa.go.jp/