

勝てるチーム戦略の立て方を学ぶ！ ランチェスター戦略セミナー

こんな方におすすめ
●組織のリーダー・管理職に
なったばかりの方
●リーダー・管理職候補の方
●勝てるチーム戦略の

管理職になったばかりの方・管理職を目指す方に贈る、
競争を勝ち抜く管理職になるための「ランチェスター戦略」です。

管理職としてメンバーに声をかける時、「やってみなければ分からない」「とにかく頑張ろう」とは言いたくないものです。確実に成果が出るやり方で仕事に取り組んでほしい。でもどうすれば…？ そう悩んでいる方は多いはず。ビジネスの競争に打ち勝ち、業績を上げたい管理職にとって“戦いのバイブル”とも呼ばれるランチェスター戦略は非常に頼りになります。戦略を理解し、戦いに勝つ方法を身につけられれば、管理職として大きな自信につながります。本セミナーではランチェスター協会理事であり、協会認定インストラクターのベテラン講師が、わかりやすく丁寧に指導します。ぜひ奮ってご参加ください。

【用語解説「ランチェスター戦略」とは？】

軍事戦略に活用されていた“ランチェスターの法則”を、故・田岡信夫氏が経営・販売戦略として構築・体系化したもの。売れない時代に勝ち残る戦略のバイブルとして、多くの企業に取り入れられ多大な功績を残した。そのシンプルで実践的な内容が、変革期の21世紀に入ったいま再び脚光を浴びている。

日時：2019年12月3日（火）13:30～16:30
場所：沖縄産業支援センター（那覇市小祿1831-1）3階 304会議室
講師：駒井 俊雄氏（株）クリエート・バリュー代表取締役（公社登録専門家）
NPOランチェスター協会理事・関西支部長 中小企業診断士 1級販売士
受講料：公社会員：3,000円 一般：5,000円
定員：32名（※定員に達し次第締め切らせていただきます。）

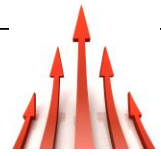


- ＜セミナー内容＞※予定
- 戦国時代に学ぶ：戦略が生死を分けた
 - 統計学が示す：戦う前から勝敗は決まっている
 - 不変の法則：ランチェスターの法則とは
 - 弱者と強者ではとるべき戦略が違う
 - 目標は市場シェアで設定せよ
 - 世界一の商品が売れない理由
 - ランチェスター戦略が示す3つの柱とは？
 - ランチェスター戦略でナンバーワンを目指す！

＜講師プロフィール＞1964年大阪生まれ。日本酸素（株）魔法瓶事業部（現サーモス（株））の営業として14年間勤務する中で「ランチェスター戦略」や「マーケティング戦略」の研究を始め、新市場（特に沖縄地区）の開拓に注力。その後、商工会議所の経営指導員を経て経営コンサルタントとして独立し、2006年に（株）クリエート・バリューを設立。コンサルティングや研修を通して「ランチェスター戦略」や自らが体験した「世界一になる営業改革」を伝える傍ら、全国で講演・セミナーを数多く行っている。※沖縄県産業振興公社 登録専門家

＜主催・お申込み先＞

公益財団法人 沖縄県産業振興公社 経営支援課 担当：鉢嶺・砂川
〒901-0152 沖縄県那覇市小祿1831番地1（沖縄産業支援センター4階）
TEL 098-859-6237 FAX 098-859-6233 <http://www.okinawa-ric.jp/seminar>



【参加申込書】 下記項目をご記入の上、FAX(098-859-6233)にてお申し込み下さい。

※受付完了後、セミナー開催1週間前に「受講票」をFAX致します。「受講票」が届かない方は、申込書が届いていない場合がございますので、お手数ですが上記担当者までお問い合わせください。

貴社名	TEL	FAX	
所在地	連絡担当者	ふりがな	
		氏名	
		e-Mail	
下記の該当する項目に○印を付けて下さい。 1. 区分:①公社会員 ②一般(非会員) ③セミナー申込の際に入会(会員料金でのご参加となります) 2. 業種:①製造業 ②建設業 ③卸売業 ④小売業 ⑤サービス業 ⑥情報通信産業 ⑦その他() 3. 会社からのメルマガ配信を ①希望する ②希望しない	ふりがな	所属・役職	
	参加者1氏名		
	ふりがな	所属・役職	
	参加者2氏名		
	ふりがな	所属・役職	
	参加者3氏名		

FAX送信先:098-859-6233(24時間受付)