

販路が広がる商談の進め方

商談は準備が大事！キホンのポイントと実践形式で、商談術を身に着けよう！

10月17日(木)

10:00~12:00

定員40名 **無料**

場所 沖縄産業支援センター3F 303号室

第①部 10:00~10:30
商談に向けて必要なこと
商談の進め方

第②部 10:30~11:00
バイヤーが求めること
商談の成功事例と失敗事例

第③部 11:00~12:00
ロールプレイング形式で学ぶ
商談術

裏面の参加お申込フォームに
ご記入の上、実行委員会事務局宛てに
お申込みください。

※当日参加は空席が出た場合のみ受け付けます。

講師紹介



株式会社 大寿
大野孝将
代表取締役社長



【プロフィール】

1980年4月1日生まれ。神奈川県川崎市出身。
神奈川県・川崎市を中心にローカルスーパー
マーケット【OONOYA】4店舗、食のセ
レクトショップ【大野屋商店】3店舗を経営。
2016年5月代表取締役社長に就任。商品部長
も兼任し、主に地方食材の商品開発や販促企
画、PB商品開発も行う。



商談の限られた時間で「成約」を目指すための
事前準備と成約に結び付けるポイントを
分かり易く解説！
ロールプレイングで実際の商談感覚を
身に着けます！

お申込みお問い合わせ

沖縄大交易会実行委員会事務局

担当 古波蔵・當山

住所 〒901-0152 沖縄県那覇市小禄

1831-1 TEL. 098-894-6317

大交易会
Webサイト



主催

沖縄大交易会

実行委員会事務局

共催機関



セミナー参加申込書

7th沖縄大交易会2019 オフィシャルセミナー

販路が広がる商談の進め方

お申し込み方法

下記にご記入の上、FAXまたはメールにてお申し込み下さい。

FAX:098-859-6233

Eメール:daikouekikai@okinawa-ric.or.jp

企業名: _____

電話番号: _____

メールアドレス: _____

参加者(1)

氏名: _____ 役職名: _____

参加者(2)

氏名: _____ 役職名: _____

参加者(3)

氏名: _____ 役職名: _____

※当日お車をご利用の方は、産業支援センター敷地内の駐車場をご利用ください。

7th2019
沖縄大交易会

日時 2019年10月17日(木) 10:00-12:00

場所 沖縄産業支援センター 3階 303号室