~適切な対応で顧客満足アップにつなげる!

一厶对瓜 スキルアップセミ・



心構え

顧客の心理 状態の分析

対応手順

2025年 5月21日(水)

13:30~16:30

**沖縄県産業振興公社** 

<カリキュラム>

- 1 顧客心理とクレームの関係 ※お客様の期待とギャップについて理解します
- 2 クレームに対する心構え
- 3 クレームを発するお客様の心理状態
  - ※相手の心理状態を知っていると対応にゆとりが 生まれ、主導権を持ちやすくなります
- 4クレームの対応手順
  - ※基本的な流れを理解します
- 5 事例研究

◎ロールプレイングを通してグループで協力し、 考えていく内容となっています。

対 象

クレーム対応のスキルアップを目指す県内中小企業の 中間管理職、及び新入社員、入社2~3年の若手社員

場 会

沖縄産業支援センター3階 302+303号室

(那覇市小禄1831-1)

定 員 30名

参加費

員:3,000円/名

般:5,000円/名

申 込 WEBからお申し込みください



講師:新垣 恵子氏(K-コミュニケーション代表) ※沖縄県産業振興公社 登録専門家



- ・フリーランスアナウンサーとして13年の経験を経 て、2000年にテレマーケティング会社を設立。 コールセンター事業と人材育成事業の運営を行う。
- 2006年独立。 Kーコミュニケーションの代表とし て、各種研修講師として活動する。

<主な研修テーマ>

新人社員研修・中堅向けスキルアップ研修・接客対 応・電話対応・クレーム対応・販売力向上・コミュ ニケーション等がある。

※最小催行人数に達しなかった場合は、中止となる可能性がございます。