

初心者のための

営業は難しくない！

はじめての営業 入門セミナー



- 営業が大切だとは知っているがどうすればいいの？
- 営業担当になったけど、何をすればいいのかわからない！
- 正直に言って、営業は苦手だ！

そんなあなたのために、第一線で活躍する営業コンサルタントがこれ以上のない分かりやすさで営業という仕事の真髓をお伝えします。

日 時：平成23年4月20日（水）13:00～17:00
会 場：沖縄産業支援センター3階 304会議室
定 員：40名（定員に達し次第締め切ります。）
受講料：会員：3,000円、一般：5,000円
講 師：駒井 俊雄氏



講 師：駒井 俊雄氏
（営業コンサルタント）

株式会社クリエート・バリュー 代表取締役
（財）沖縄県産業振興公社 登録専門家
中小企業診断士 1級販売士
NPOランチェスター協会理事

営業戦略、実践指導の専門家として全国で活躍中。わかりやすく親身な指導で多くの企業の実績を伸ばしています。

<内容>

営業ってどんな仕事？
営業に向いている人、いない人
昔の営業は通用しない
お客様に好かれる方法
一流の営業はこんなことをやっている
超簡単！明日から使える営業テクニック

お申込先：（財）沖縄県産業振興公社 経営支援課 担当：平良、佐久川
〒901-0152沖縄県那覇市小禄1831番地1（沖縄産業支援センター4階）
TEL 098-859-6237 FAX 098-859-6233 URL <http://www.okinawa-ric.jp>

駐車場が混雑する場合があります。
当日はお早めにご来場下さい！

[参加申込書] 下記項目をご記入し、FAXにてお申し込み下さい。

FAX: 098-859-6233

| | | | | | |
|---|---|-----------|--------|-----|--|
| 会社名 | | TEL | | FAX | |
| 住 所 | 〒 | 連絡 担当者 | 氏 名 | | |
| | | | E-Mail | | |
| ※下記の該当する項目に、○印を付けてください。 1. 区分：① 一般(非会員) ② 公社会員 ③ 入会后申込 ※③のお申込の際に入会する場合は、会員料金となります。 2. 業種：① 製造業 ② 建設業 ③ 卸売業 ④ 小売業 ⑤ サービス業 ⑥ 情報通信産業 ⑦ その他 | | 参加者 | | 役職 | |
| | | 参加者 | | 役職 | |