

ネット通販 成功手法公開セミナー（運営改善編）

200万店もあると言われる日本のネットショップ。しかしその9割が上手くいっていないのが実情です。

「ネットショップを立ち上げれば儲かる」という幻想は今すぐ捨て、成功への第一歩を踏み出しましょう。

本セミナーでは、通販ビジネスでしっかり押さえておきたい管理指標や購買データの分析に役立つ手法を学びます。分かりやすい分析計算方法を資料に使用しますので、受講後も運営改善に使えるポイントが満載です。

※本セミナーは基礎的なネット通販の知識がある方を対象にしており、既にネット通販を運営している方を想定した内容になっています。
※今回のセミナーの続編（集客向上編）は、6月15日（金）に予定しており、継続受講することにより実践的な知識を深めることができます。



講師：伊集 悟
あかばな沖縄 代表

日 時：2012年5月25日（金）13:30～16:30
場 所：沖縄産業支援センター3階 会議室（304号室）
講 師：伊集 悟氏 あかばな沖縄 代表
受 講 料：公社会員：3,000円 一般：5,000円
定 員：40名（※定員に達し次第締め切らせていただきます。）



<セミナー内容>

1. まだまだ伸びる通販の市場
2. 通販とは何か？ショップ運営の3大原則
3. ネットショップを成功させる4つの力学
4. ネットショップで売れる商品のつくり方
5. あなたのショップのウリは何か？（USPの確立）
6. 売れるサイトに必要な39の改善ポイント



<講師プロフィール>

- ・あかばな沖縄 代表／マーケティングコンサルタント
- ・アナログからネットまで、集客・売れる仕組み作りを中心に、現場実践主義で分かりやすい指導で定評がある。
- ・特に、通信販売の指導は、自ら運営するネット通販やアナログ通販など、これまでの実績と経験から培ったノウハウと指導力は、経営者や担当者からの評価が高い。
- ・沖縄県産業振興公社 登録専門家

＜お申込み先＞

（公財）沖縄県産業振興公社 経営支援課 担当：上原、砂川

〒901-0152 沖縄県那覇市小禄1831番地1（沖縄産業支援センター4階）

TEL 098-859-6237 FAX 098-859-6233 URL <http://www.okinawa-ric.jp>

【参加申込書】 下記項目をご記入し、FAX(098-859-6233)にてお申し込み下さい。

※受付完了後、セミナー開催1週間前に「受講票」をFAX致します。「受講票」が届かない方は、申込書が届いていない場合がございますので、お手数ですが上記担当者までお問い合わせください。

| | | | | | |
|---|---|-------|--------|------|--|
| 貴社名 | | TEL | | FAX | |
| 所在地 | 〒 | 連絡担当者 | 氏名 | | |
| | | | e-Mail | | |
| 下記の該当する項目に○印を付けて下さい。 1. 区分：①公社会員 ②一般(非会員) ③入会后申込 ※お申込の際に入会する場合は(③)、会員料金となります。 2. 業種：①製造業 ②建設業 ③卸売業 ④小売業 ⑤サービス業 ⑥情報通信産業 ⑥その他 3. 会社からのメルマガ配信を ①希望する ②希望しない | | 参加者氏名 | | 所属役職 | |
| | | 参加者氏名 | | 所属役職 | |
| | | 参加者氏名 | | 所属役職 | |

FAX送信先：098-859-6233(24時間受付)

