

毎回完売！ 集客のひみつセミナー 第5弾

# 売れる広告 & 集まるコピーの作り方セミナー

不景気でも集まる！ 売れる！ チラシ1枚でここまで売上アップする理由を大公開

まさに山積み。めまいがします。大震災、増税、円高、TPP……問題ばかりで景気がよくなる気配はさっぱり。手をこまねいていては売上は減る一方です。このひどい状況を「売上アップのチャンス」に変えるセミナーがあります。

このセミナーに参加するだけで、**不景気の今こそ威力を発揮する「集客できる広告の作り方」が学べます。**集客に必要な3つの要素からまとめ方、チラシ・DM・新聞・インターネットなど媒体別の活用法まで、業種を問わず使えるノウハウが満載です。また、毎回大好評の「売れるコピーの作り方」もバージョンアップして新登場。**文章力に自信のない人でも、シートに記入していただければお客さんに響くコピーが作れます。**

たくさん事例を紹介しながらわかりやすく解説するので、初心者の方でも安心して参加できます。もちろん、実際に手を動かしながら進めるワークショップ形式なので、**会社に帰ったその日からすぐに実践で使えます。**宣伝企画担当の方や、ネット通販に取り組まれている方に特におすすめです。

どんなに景気が悪くても、伸びている会社はあります。このまま「失われた〇年」をずっと続けていくのか、それとも**勇気ある一歩を踏み出すのか**、選ぶのはあなたです。必要なのは数千円の受講料と平日午後の4時間だけ。**たったこれだけで「集まる広告」「売れるコピー」の作り方が一気に学べます。**4時間は長いとお考えですか？参加者の声はこうです。「あっという間でした！」「もっと聞きたいくらいです！」あなたもぜひ参加して確かめてください。

お申し込みはカンタンです。必要事項を記入して 098-859-6233 にFAXするだけ。3分でできます。

※過去4回のセミナーはすべて定員オーバーで参加できない方がいらっしました。今回も早期完売が予想されます。**チャンスを掴むのはスピードです。参加ご希望の方は今すぐお申し込みください。**

## 1. セミナー内容の一部を紹介すると……

- ・広告に必要な3つの要素とは？
- ・広告の反応を上げるには？
- ・売れるコピーづくりのコツとは？
- ・商品の売りを見つけるには？
- ・平凡な商品を売るには？ etc.

## 2. 開催概要

場 所： 沖縄産業支援センター3階 (305号室)  
 日 時： 2011年12月2日(金) 13:00~17:00  
 締め切り： 定員 32名に達し次第締め切ります。  
 受講料： 公社会員3,000円 一般5,000円  
 主催： (財)沖縄県産業振興公社  
 お問い合わせ： 経営支援課 仲座、砂川  
 TEL:098-859-6237 FAX:098-859-6233

### <講師プロフィール>



梅垣揚太(うめがきようた) 集客磁石代表 マーケティングコンサルタント/コピーライター  
 1970年大阪生まれ。いて座のB型左利き。早稲田大学第二文学部文芸専修卒。1997年来沖、広告代理店勤務を経てマーケティングコンサルタントとして独立。沖縄県内での反響広告の第一人者として、シンプルな理論とあくなき実践を武器に「急激に売上を伸ばす常識破りのマーケティング」を企業に提供。クライアントの売上を伸ばすことだけに集中する姿勢と、エンドユーザーの立場から発想する常識破りな企画力には定評があり、その守備範囲は商品開発から販売戦略、広告制作と多岐にわたる。特技は売上を生み出す広告づくりと、ルービックキューブを3分以内に6面揃えること。趣味は料理、食べ歩き、飲み歩き。

## ☆集客のひみつセミナー 第5弾「売れる広告 & 集まるコピーの作り方」参加者だけの2大特典！

- 特典①「広告相談が無料！」**チラシ・DM・新聞広告・ホームページ・パンフレットなど、広告・集客関連でお困りの方は、通常50,000円の広告相談が1回無料で受けられます。もちろん秘密厳守。(※これだけでも参加する価値があります。)
- 特典②「これだけ読めばOK！厳選マーケティング書籍リスト」**数百冊のマーケティング関連本の中から本当に使えるものだけを選んだ10冊を紹介したリストを参加者全員にプレゼント！広告担当者必読です。

申込記入欄

### 会社名

※どちらかに○を付けてください。

1. 会員 ・ 一般 ・ 会員入会后申込  
 2. 業種： 製造業、建設業、卸売業、小売業、サービス業、IT、その他

TEL.

FAX.

お名前

お名前

お名前

FAX送信先:098-859-6233(24時間受付)